

CALENDARIO

17 de enero 2012	25 de enero 2012	2 de febrero de 2012
<p>Fuentes de financiación disponibles para la start-ups: Business Angel y la financiación adicional</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ El valor de un Business Angels ➤ ¿Cómo invierten BA y dónde encontrarlos? ➤ Diferentes tipos de BA ➤ ¿Qué es el Capital de Riesgo? Y su estructura. ➤ Tipo de fondos públicos ➤ El papel del Banco 	<p>Técnicas de negociación</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ ¿Qué es la negociación? ➤ Personalidad y estilo del negociador ➤ Los estilos del negociador ➤ Técnicas específicas de negociación ➤ Etapas y técnicas de la negociación. ➤ Características del negociador exitoso 	<p>Creación y Gestión de Equipos de Alto Rendimiento</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Como tiene que ser el equipo ➤ Evaluación por competencias ➤ Cómo reclutar y atraer el personal ➤ Cómo Retener el Talento ➤ Sistemas Retributivos incentivadores
9 de febrero 2012 (sesión opcional)	15 de febrero 2012	29 de febrero 2012
<p>Diseño de nuevos modelos de negocio</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Diseño de un modelo de negocio ➤ Business Model Canvas ➤ Lean Startup ➤ Minimum viable product 	<p>Análisis de los estados financieros y valoración de start ups</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Cómo valora el capital riesgo las start ups ➤ Métodos de valoración de empresas <ul style="list-style-type: none"> ○ Descuento de flujos ○ Introducción al riesgo ○ La evaluación por múltiples ○ Método Capital riesgo ➤ Análisis de los balances y cuentas de resultados ➤ Capacidad endeudamiento ➤ Efecto dilución ➤ Tipo de rutas de salida 	<p>Proceso de inversión, documentación jurídica y negociación entre emprendedor e inversor</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Procedimiento de una inversión: due diligence, term sheet, el acuerdo de inversión ➤ Tipos de inversiones ➤ Problemas jurídicos y fiscales ➤ Lista de control para la Due diligence ➤
7 de marzo de 2012	12 de marzo de 2012 (sesión individualizada)	14 de marzo de 2012
<p>La presentación perfecta a inversores</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Preparación de pitches ➤ Pitching de los emprendedores ➤ Comentarios de formador, los coach y los compañeros 	<p>Sesión especial presentación final de inversores (individualizada): 12 marzo (durante todo el día)</p>	<p>INVESTORS DAY Presentaciones de los proyectos a Inversores privados, Venture Capital y Family Offices</p>